

Sælger søges til spændende telecom virksomhed

Til salg af kommunikationsløsninger til virksomheder i Danmark.

Vi søger sælger til vores kontor i København og Fyn

Du skal gennem opsøgende salg til både nye og eksisterende kunder sælge professionelle løsninger, der matcher kundens behov. Som sælger hos Firstcom Europe har du et team bestående af dygtige og kompetente kollegaer som bistår dig i det daglige arbejde.

Primære arbejdsopgaver

- Sælge komplette tele- og mobilløsninger til nye samt eksisterende kunder, hvor der lægges primær vægt på salg til nye kunder.
- Booke og afholde egne møder, afgive tilbud og følge op på kunder.
- Skabe langvarige relationer til kunder.

Vi forventer

- Min. 2 års erfaring med BTB salg i telebranchen.
- Selvkørende og initiativrig arbejdsstil.
- Indsigt i og lysten til at lære om vores løsninger inden for telefoni mm.
- Hunter af natur og sælger med stort S

Vi tilbyder

- Et spændende job i en koncern i vækst.
- Frihed og mulighed for at planlægge egen hverdag.
- Attraktiv lønpakke med provisionsordning uden loft.
- Pension og sundhedssikring.

Har du spørgsmål til stillingen, som ikke er angivet i stillingsopslaget, bedes du kontakte Salgschef Ole Noesgaard på 40 59 50 00.

Stillingerne søges besat snarest muligt og samtaler afholdes løbende.

Søg stillingen via dette link: <https://app.jobmatchprofile.com/hmauak>

Firstcom Europe A/S

Har du lyst til at arbejde i en virksomhed i vækst og med stort potentiale? Du kommer til at arbejde med salg af komplette tele-løsninger, Cloud løsninger og telefoni i en af Danmarks bedste og landsdækkende tele-virksomheder. Du får et stærkt bagland med dedikerede kolleger fordelt på 4 kontorer i hele landet. Vi ser frem til at høre fra dig!